

Ибрагим Габидулин:

«Украина могла бы стать той житницей, которая кормит всю планету»

Директор компании «Страховой брокер «Дедал» Ибрагим Габидулин знает о проблемах украинского рынка агрострахования не понаслышке. Он ежедневно сталкивается со всеми болевыми точками «страховщиков» и их клиентов. Мы попросили Ибрагима поделиться с AZ своими мыслями и предложениями, и публикуем их, что называется, «без купюр».

Государственная политика сегодня никак не способствует развитию агрострахования в Украине. Например, сейчас нет субсидий для компенсации затрат на страхование. До 2007 года государственные субсидии существовали и держались на уровне 50 млн грн в год. В этот период происходило резкое увеличение взносов по страхованию. В 2007 году мы собрали 116 млн грн премий по страхованию аграрных рисков. Хотя это и внушительная сумма на фоне общей картины агрострахования – она ничтожно мала. Так, за тот период страховой рынок в общем собрал 22 млрд грн. Сегодня мы не можем говорить, что рынок выходит на докризисные показатели. За 2008–2011 гг. было собрано еще меньше, а государственные субсидии растаяли, как первый снег. Иными словами, идет стагнация рынка.

Урожай в качестве страхового залога от компаний и агрохолдингов принимают не все банки в Украине. Тем не менее со стороны страховщиков принимаются меры, чтобы упростить эту процедуру для аграриев и сделать ее более доступной. К примеру, не так давно IFC (Международная финансовая корпорация) заключила соглашение с «Райффайзен Банк Аваль» относительно использования в качестве залога застрахованный урожай агропроизводителей по программам, разработанным этой организацией. IFC было разработано 9 страховых программ для Украины (7 по озимым и 2 по яровым культурам), а также отдельные проекты по кукурузе и подсолнечнику. Однако по этим страховым программам мы не смогли заключить ни одного договора, поскольку денег у аграриев нет. Если со стороны государства не будет компенсации этих затрат (обычно на уровне 50%), то и в будущем никто не будет ничего страховать.

Доверия к страховому рынку у украинских аграриев нет. Связано это с тем, что многие страховщики часто подводили своих клиентов, не заплатив компенсации в обещанное время. Поскольку само по себе, страхование для них дорогое удовольствие, на которое найти свободные средства не так-то просто, попадать в такую ситуацию аграрии не хотят.

Существуют **серьезные опасения**, что с такой политикой государства в области агрострахования, Украина станет второй Аргентиной. Почему? – В Аргентине такие же плодородные земли, хороший климат, благоприятные условия для инвестирования. Но внутренняя политика правительства свела все эти преимущества «на нет». В результате все крупные инвесторы ушли в соседнюю Бразилию, хотя условия для земледелия в стране намного хуже. Несмотря на это, ежегодные инвестиции в агросектор там составляют около \$20 млрд.

Бразилия благодаря этому вошла в международную систему БРИКС, куда также входят самые быстроразвивающиеся мировые страны, такие как Россия, Китай, Индия и Южная Африка. От них, в той или иной мере, зависит общее благосостояние и развитие всех остальных государств. Поэтому если в Бразилии случается неурожай, от этого страдает не только Латинская Америка, но и весь мир.

Развивая свой **аграрный сектор**, Украина могла бы достичь больших результатов – стать той житницей, которая бы кормила всю планету. Все условия для этого есть уже сегодня – по выращиванию ячменя мы на первом месте в мире, по пшени-



це – на втором, после суммарных объемов производства всех стран Европы. В свою очередь, грамотное использование таких объемов производства способствовало бы движению колоссальных денежных финансовых потоков в нашу страну.

Люди хотят есть всегда – есть экономический кризис, или его нет. Например, во время последнего кризиса падали цены на украинский металл. Стоимость агропродукции не только не снизилась, а даже возросла. Такие ситуации можно было бы очень выгодно использовать для нашего государства.

Острой проблемой аграрного сектора и агрострахования в Украине остается их инфраструктура. Материально-техническая база аграриев, к примеру, в 10 раз слабее, чем у большинства европейских стран. Квалифицированных специалистов сегодня можно пересчитать по пальцам. Стране нужны не только агрономы, но и специалисты по агрострахованию – аджастеры и страховые брокеры.

Поскольку **в природе все циклично**, по статистическим данным можно увидеть закономерность появления тех или иных рисков, спрогнозировать их. Страхователи и страховщики в таком случае уже знали бы, чего стоит ожидать.

Каждый фермер в любой точке Канады, может узнать статистику у профильных агентств по всем необходимым параметрам – когда были пики засухи, влажности, какой ущерб тому или иному полю был нанесен животными и многое другое. В Украине очень весьма проблематично получить такую статистику, поскольку никто этим практически не занимается, а на данные Гидрометцентра полагаться легкомысленно. Поэтому проблематично выработать объективный и недорогой тариф для страхования аграрных рисков.

Мой совет – никогда не возлагайте надежды на страховую компанию, а ищите хорошего страхового брокера.

Первое, что делает страховой брокер при встрече с клиентом, – проанализирует его ресурсы. К примеру, в агростраховании – это с\г угодья, их потенциал, географическое расположение, посевные культуры и многое другое. Исходя из этого, вырабатывается стратегия страхования в каждом конкретном случае. Это правильный метод работы.

Главная задача страхового брокера сравнима с работой адвоката – всегда защищать права и интересы своего клиента. В случае наступления страхового случая – он берет на себя оформление всех необходимых документов, контролирует соблюдение условий страхового договора и добивается наиболее выгодных условий для клиента. Кроме того, брокер несет материальную ответственность за возможный некомпенсированный ущерб от рисков.

Страховой брокер всегда обладает лицензией. Пока что это единственный вид посредника, который лицензируется во всех странах. Только со специалистом с лицензией стоит иметь дело, поскольку продавать страховые полисы может кто угодно. Другая особенность квалифицированного страхового брокера – наличие страховки собственной профессиональной деятельности. Без такого гаранта никакие уважающие себя компании не доверят брокеру заниматься своими рисками.

473 страховые компании и всего **55 профессиональных страховых брокеров** сегодня действуют в Украине. То есть один брокер приходится на 9 страховых компаний. А в идеале, для обеспечения стабильной работы рынка, должно быть наоборот.

Если в Украине не поменяется **инвестиционный климат**, наш аграрный сектор ждет судьба Аргентины: существовать на международной арене в роле слабого, зависимого сателлита развитых соседей.